

Posizione Finanziaria Netta - PFN

La PFN è un indicatore patrimoniale/finanziario dato dalla differenza tra il totale dei debiti finanziari aziendali (a prescindere dalla loro scadenza) e le attività liquide (cassa, c/c attivi, titoli negoziabili e crediti finanziari). Esprime quindi l'ammontare dei debiti finanziari al netto delle attività che potrebbero essere liquidate ed utilizzate per il rimborso, fornendo chiaramente la misura dell'ammontare di debito per il quale non esiste un'immediata copertura.

Come passività finanziarie, in particolare, vengono considerati i debiti bancari a medio e lungo termine, le passività bancarie correnti, i debiti per canoni leasing a scadere, i debiti per obbligazioni.

L'indicatore PFN può aiutare ad analizzare lo stato di "salute" dell'azienda in quanto mette in luce l'indebitamento finanziario complessivo e, specularmente, il saldo finanziario totale della stessa. Ed il suo livello di "sostenibilità" va commisurato alla dimensione attuale e prospettica dell'EBITDA attraverso il rapporto PFN/EBITDA, il cui valore è suggeribile non farlo crescere oltre un valore di 6.